

# LEITFADEN

## EINWANDBEHANDLUNG

1. Ich **kann** dich **total gut verstehen**.
2. **Es ging mir anfangs genau so**, dass ich dachte ich kenne nicht die richtigen Leute (wiederhole den jeweiligen Einwand)
3. ...**bis ich mich** genau damit beschäftigt habe und herausgefunden habe, dass man hier mit einer Stunde am Tag anfangen kann, und die hat jeder, der wirklich zusätzlich etwas verdienen will (widerlege hier den Einwand)
4. **Macht das Sinn für dich?** Mal ehrlich, hast du eine Stunde am Tag?

TIPP: Behandle Einwände präventiv, indem du in deiner Präsentation die Einwände bereits ansprichst (zB „*nicht jeder mag uns, denn mit kranken Leuten wird leider mehr Geld verdient als mit gesunden. Daher haben auch wir Gegner und man findet auch negative Beiträge im Internet. Gegenüber stehen immer die zahlreichen wissenschaftlichen Studien ;)*“ )

## WIE VERMITTELE ICH DEN PREIS

Nenne den Tagespreis, dann den Monatspreis.

*Das Beste an dem Produkt ist der Preis! Was würdest du schätzen kosten 30 Sorten Obst, Gemüse und Beeren, circa? (Die Antwort ist sicher über 2,50 € / 4 CHF)*

*Hier kosten diese 30 Sorten OGB, sonnengereift ohne Chemie in bester Qualität grade mal 2,50 € / 4 CHF am Tag. Also weniger als eine Tasse Kaffee. Die Frage ist: „Bist du dir das wert?“*

*Auf den Monat gerechnet liegt man da beim Premium Produkt grade mal bei 76,25 € bzw 120 CHF.*

*Macht das Sinn für dich?*